

株式会社 PGSホーム

お客さまの信頼を大切に、さらなる発展へ。



光触媒コーティングを使った住宅ペイント、太陽光発電システムや蓄電池販売・施工、一般住宅のリフォーム全般を手がけ、信頼と確かな技術力で発展してまいりました。「光触媒塗装を含む住宅リフォーム及び太陽光発電システム工事の施工管理ならびに点検サービス」に関して、品質・環境双方のISOを取得。環境に配慮した製品開発や確かな施工品質に注力し、全ての大切なお客さまに満足いただけるよう事業活動を行っております。



TSR Comment!

顧客満足度向上に向けて、継続的な改善に取組み、業容は順次拡大。無借金経営を継続する資金力もあり、成長性・安定性共に優れた企業である。

この会社のここがスゴイ！



安定した経営基盤と信頼性の高い商品力

業績は年々右肩上がりで安定した水準を保っております。商品の信頼性向上や商材開発に向けて弛まぬ努力を続けております。なお、東芝製のソーラーパネルについては、この2年間、販売数1位を獲得しております。



年齢・キャリア関係なし。確立されたマニュアルと社員指導

年齢やキャリアに関係なく、実績に応じた、公平な給与制度を構築しています。また、営業未経験の方でも、確立されたマニュアルと社員指導により、お客さまへの提案業務もスムーズに行ってもらえます。

採用実績
多数
(2018年)平均年齢
44.0歳男女比
7:3

過去の採用実績校

大阪大学、神戸大学、学習院大学、大阪工業大学、大谷大学など

Corporate Voice from

先輩社員

富増 宏

2017年入社



当社は学歴や性別、年齢を問わず、皆に公平にチャンスが与えられる会社です。年齢も幅広い社員が多く、互いに刺激を求めあえる魅力的な環境です。

求める人材

何事にも積極的に取り込める方。

チャレンジ精神をお持ちの方。

仕事の中で実現したい志を持ち、高い目標へ挑戦したい方。

会社DATA

本社所在地 大阪府大阪市東成区東今里2-1-8 PGSビル

設立 2001(平成13)年10月

資本金 8,000万円

代表者 池口 護

従業員数 300名

営業所・支店 本社(東成区)、埼玉大宮支店、東京代々木支店、池袋支店、八王子支店、横浜支店、川崎支店、藤沢支店、浜松支店、東海支店、京都支店、南堀江支店、南堀江第二支店、新大阪支店、泉南支店、神戸支店、三宮支店、姫路支店、岡山支店、ソーラー広島支店、広島支店、福岡支店、博多支店、久留米支店、熊本支店

売上高 50億円[2019(令和元)年9月期]

事業内容 光触媒をはじめとする住宅ペイント、太陽光発電システムや蓄電池の販売施工、一般住宅などのトータルリフォームの販売企画営業

採用DATA

初任給 月給25万円～50万円＋歩合給＋各種報奨金

(研修期間中の2カ月は月給40万円＋歩合給)

昇給 随時(毎月成果に応じて昇給・昇格有り)

賞与 年2回(3月、9月)

諸手当 役職手当、交通費

職務内容 営業職(営業総合職)

募集人数 40名

勤務先 大阪、京都、兵庫、その他(支店の所在する住所)

勤務時間 8:30～18:30(実働7時間25分、休憩2時間35分)
※残業・休日出勤は基本ありません。

休日・休暇 夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休暇、その他(毎週火曜日・第2.4水曜日)

福利厚生 各種社会保険(健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険)、定期健康診断制度、インフルエンザ予防接種

教育・研修 新入社員研修、各種職種別研修、OJT

採用地

大阪

京都

兵庫

和歌山

奈良

滋賀

その他

採用に関するお問い合わせ

TEL.06-6981-3914(代表)

担当: 人事総務部 中根 大輔 Email: jinji@pgs-home.jp

経営者Interview → R88ページに掲載

公式
サイトは→

株式会社 PGSホーム

上位8%の
優良企業の
経営者から
メッセージ

高	環
い	境
顧	負
客	荷
満	が
足	少
と	な
業	い
績	商
を	品
実	の
現	力
	で



一岐 恵子

Profile

大阪府生まれ。以前は食品卸の会社に勤務していたが、株式会社PGSホームの常任上を目指し成長を続ける姿勢に共感し、2015(平成27)年入社。人事総務部次長として、お客さまとの契約内容の精査や反社チェック業務を担う。同社の総務部門の中核を担っている。

コロナ禍の状況においても 過去最高売上を達成

私たちPGSホームは、住宅ペイントや太陽光パネルの販売、マンション・戸建てビルのトータルリフォームなどを手掛ける販売・施工会社です。テレビCMでご存じの方も多いのではないのでしょうか。

この業界はライバルも多く、競争の激しい業界と言われていますが、当社は1983(昭和58)年の創業以来、37年間、黒字経営で且つ無借金経営を続けるとともに、着実に業績を伸ばし続けてきました。特に今年はコロナ禍の影響でどの業界も業績の悪化が懸念されていますが、そんな状況下においても、当社は今年に入ってから売上が過去最高を達成！社会情勢が不安定な今だからこそ、社員が一丸となりがんばった結果に誇りを持っています。

三つの強みを活かし 圧倒的な顧客満足を実現

ではなぜこのような厳しい状況においても業績を伸ばし続けられるのでしょうか？当社には三つの強みがあります。一つ目は「商品力」。当社では自社開発したオリジナルの塗料を使用しています。一般的な塗装と

比較しても決して安価なものではありませんが汚れに強く耐久性も高いのが特徴です。また今年の6月には他社に先んじて、抗ウイルス効果をプラスした高性能塗料「PGSコートS」を発売しました。お客さまのニーズをいち早くキャッチしそれを形にする商品力の高さには、絶対の自信を持っています。

二つ目は「スピード感」。当社では営業・施工スタッフとは別にお客さまと会社をつなぐ橋渡し役を担う品質管理部を設けています。ここで現場のスタッフが仕事を進めやすいよう、スケジュールの調整や作業内容の指示をすることで、契約した翌日には工事が開始できる体制を整えています。また一般的には1カ月かかると言われている工事でも当社なら1週間で完了することができま。またお客さま情報は品質管理部で一元管理しているので、施工後の無料点検やメンテナンス・アフターケアにも柔軟かつスピーディーに対応できるのも強みです。

三つ目は「安心感」。一般的に訪問営業という、怪しいとか強引といったマイナスイメージを持たれがちですが、当社は優良企業しか掲載されない本誌に5年連続掲載されるなど企業としての評価も高く、このこともお客さまの安心感につながっています。また当社のお客さま

第一の仕事ぶりを見て「PGSさんなら信頼できる」と紹介や新規の依頼をいただくケースも多く、5年間で約1万6000件以上のお住まいを施工させていただきました。これら三つの強みが合わさること、この状況下においても業績を伸ばし続けることができたのです。

現状に満足することなく ますます進化し続けたい

そして当社躍進のもう一つの大きな要因、それは攻めの姿勢にあります。8月にオープンした南堀江第2支店をはじめ、9月には泉南、池袋を出店。年内中にある2支店をオープンする予定で、採用活動も例年以上に積極採用を目指しています。今みんながそれをチャンスと捉え、今の最高売上につながっているのだと思います。

この仕事の良いところは、仕事の成果のビフォーアフターが目でわかり、お客さまに感動してもらえ、リアクションがダイレクトに感じられることです。仕事を通じてお客さまに喜んでいただけて、感謝の言葉を直接言うことができるのはこの仕事ならではですし、誰かの役に立てるというやりがい、誰かの役に立てるといふつながりがあります。

ますます面白くなっていく当社にご期待ください。

Company Profile

- 事業内容：光触媒をはじめとする住宅ペイント、太陽光発電システムや蓄電池の販売施工、一般住宅などのトータルリフォームの販売企画営業
- 設立：2001(平成13)年10月
- 従業員数：300名
- 売上高：50億円[2019(令和元)年9月期]
- 所在地：大阪府大阪市東成区東今里2-1-8 PGSビル
- TEL：06-6981-3914
- URL：https://www.pgs-home.jp/



5年
連続掲載

この会社の
サイトは→

