

# 株式会社 PGSホーム

求人職種 営業職 求入学歴 新卒/大卒/短大卒/高卒/中途

## お客さまからの信頼と共に発展する



「お客さまに感謝し、信頼を受け、より良い『住環境』を創造してまいります。お客さまからの信頼と共に発展する」を経営理念に掲げ、当社オリジナルの光触媒コーティングを使った住宅ペイント事業をはじめとする、一般住宅のリフォーム全般を手がけております。今後も、さらなる施工品質の向上と、環境に配慮した製品開発に注力し、すべての大切なお客さまにご満足いただけるよう、事業活動を行なってまいります。

採用実績(2021年) **多数名** | 平均年齢 **44歳** | 男女比 **7:3** | 過去の採用実績校 大阪大学、神戸大学、学習院大学、大阪工業大学、大谷大学など

### この会社のここがスゴイ！



**安定した経営基盤と信頼性の高い商品力**

業績は年々右肩上がりであり安定した水準を保っております。商品の信頼性向上や商材開発に向けてたゆまぬ努力を続けております。なお、大手メーカー製のソーラーパネル販売では、販売数1位を獲得したこともあります。



**年齢・キャリア関係なし。確立されたマニュアルと社員指導**

年齢やキャリアに関係なく、実績に応じた、公平な給与制度を構築しています。また、営業未経験の方でも、確立されたマニュアルと社員指導により、お客さまへのご提案業務もスムーズに行ってもらえます。

### 採用担当からのメッセージ

(2007年入社)

当社は学歴や性別、年齢を問わず、みんなに公平にチャンスが与えられる会社です。年齢も幅広い社員が多く、互いに刺激を求めあえる魅力的な環境です。



### TSR Comment!

光触媒塗料「PGSコートS」のオリジナルブランドを有し、業容を拡大。無借金経営を継続する体力も兼ね備えている。

### 採用に関するお問い合わせ

TEL.06-6981-3914(代表)

担当:人事総務部 中根 大輔  
https://www.pgs-home.jp/ Email : jinji@pgs-home.jp



この会社のサイトはこちらから➡

### 会社DATA

本社所在地 大阪府大阪市東成区東今里2-1-8 PGSビル

設立 2001(平成13)年10月

資本金 8,000万円

代表者 池口 護

従業員数 300名

営業所・支店 本社(東成区)、代々木支店、池袋支店、八王子支店、横浜支店、藤沢支店、川崎支店、埼玉大宮支店、浜松支店、東海支店、京都支店、新大阪支店、南堀江支店、泉南支店、神戸支店、三宮支店、姫路支店、岡山支店、広島支店、福岡支店、博多支店、久留米支店、熊本支店、新深江事務所

売上高 60億円[2021(令和3)年9月期]

事業内容 オリジナル光触媒コーティング剤を使った住宅ペイント、蓄電池の販売施工、一般住宅などのトータルリフォームの販売企画営業

### 採用DATA

初任給 月給25万円～50万円+歩合給+各種報奨金(研修期間中の2カ月は月給40万円+歩合給)

昇給 随時(毎月成果に応じて昇給・昇格有り)

賞与 年2回(3月、9月)

諸手当 役職手当、交通費、等級手当、各種報奨金等

職務内容 営業職(営業総合職)

募集人数 40名

勤務先 大阪、京都、兵庫、支店の所在する住所地

勤務時間 8:30～18:30(実働7時間25分、休憩2時間35分)  
※残業・休日出勤は基本ありません。

休日・休暇 夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休暇、毎週火曜日・第2、4水曜日

福利厚生 各種社会保険(健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険)、定期健康診断制度、インフルエンザ予防接種

教育・研修 新入社員研修、各種職種別研修、OJT

# 豊富な施工実績を活かし お客さまのニーズに寄り添う



## 万全のサービス体制で 黒字経営を継続

当社は、よりよい住環境をお客さまに提供する販売・施工会社です。主な事業内容は、住宅ペイントや、太陽光パネルの販売、マンションや一戸建て、ビルのトータルリフォームなど。安心の保証制度と、アフターケアも含む万全のサービス体制で、お客さまの幅広いニーズにお応えしています。自社オリジナルの光触媒コーティング剤「PGSコートS」は、太陽光など自然の力を利用し、防カビやさまざまなウイルスの不活化の機能を持つ、他社にはない高性能な商品。この商品力の高さも、当社を支える強みの一つです。

## 細やかなフォローで お客さまの不安を取り除く

この仕事のやりがいは、お客さまの喜ぶ姿を間近で見られることです。お客さまが喜ばれるポイントは、工事の内容や顧客対応など、それぞれ異なりますが、丁寧な仕事とコミュニケーションを一つ一つ積み重ねて、その部分をしっかりとケアしていきまします。最終的に「PGSホームに頼んで良かった!」と、お客さまに喜んでいただくことが、私たちの一番の喜びであり、誇りです。

私が仕事をする中で、常に意識しているのが、お客さま目線に立つということ。信頼をいただくためには、最初が肝心。着工時には、しっかりとしたあいさつと、丁寧な工事の説明を行い、何も問題がない日も、お客さまへの連絡を欠かしません。ご自宅のリフォームは、お客さまにとって大きな買い物。不安に思うことも多いと思います。お客さまの立場に立った、細やかなフォローで、信頼関係を構築し、不安を取り除くのも、私たちの大切な仕事の一つなの

### Company Profile

- 所在地  
大阪府大阪市東成区東今里2-1-8 PGSビル
- 事業内容  
オリジナル光触媒コーティング剤を使った住宅ペイント、蓄電池の販売施工、一般住宅などのトータルリフォームの販売企画営業
- 設立 / 2001 (平成13) 年10月
- 従業員数 / 300名
- 売上高 / 60億円  
[2021 (令和3) 年9月期]



です。このように、当社のお客さま第一の仕事に信頼していただき、新規のお仕事や新たなお客さまをご紹介いただくケースが多いのも、私たちの自慢です。

**同じ意識を共有し  
さらなる高みを目指す**

外壁塗装工事に特化している当社は、それに付随して、さまざまなリフォームも手掛けています。先に述べた、外壁塗装用の光触媒コーティング剤「PGSコートS」についても、最近では銀イオン、銅イオンの追加によって、抗菌・抗ウイルス性能を強化。現状に満足することなく、常にバージョンアップを繰り返して進化しています。今後は、外壁塗

装事業を主軸として、4万8000件を超える豊富な施工実績をもとに、お客さまに必要とされる商品やサービスを、ご提供してまいります。そのためにも、社員一同が、同じ気持ちを持って、進むことが大切です。当社では、大きく、営業部門、管理部門、施工部門の3つの部門がありますが、それぞれ高い意識を持ち、自分の仕事にやりがいを持って取り組んでいます。

今後もさらなる成長を目指してまい進していく予定です。仕事にかける熱い気持ちと、誠実な商品提案によって、ともに会社を発展させていけるような方と一緒に働ければ、うれしいですね。



messenger

取締役 業務・品質管理部長

## 隆 政明さん

Profile:

1972(昭和47)年12月生まれ。神戸市出身。神戸国際大学を卒業後、商品取引の会社に就職する。その後、まだ小規模であった当社に可能性を感じ、一緒に成長したいと考えて転職。営業部門で取締役に就任。その後、業務・品質管理部門を管掌(部長兼務)。現在に至る。



← この会社のサイトは左のQRコードから  
<https://www.pgs-home.jp/>